

Kształcenie:

- **Zespół Szkół Ponadgimnazjalnych im. Jana Pawła II**

ul. Polna 13/15
99-200 Poddębice
tel/fax 043 678 31 13
e-mail: zsz_poddebice@poczta.onet.pl
www..zsppoddebice.pl
Technikum handlowe

- **Zespół Szkół Ponadgimnazjalnych Nr.2 im. Marii Dąbrowskiej**

ul. Zamkowa 15, 98-200 Sieradz
tel. (043) 827-15-36
e-mail: zsznr2sieradz@poczta.onet.pl
www.zamkowa15.neostrada.pl
Technikum handlowe

- **Centrum Kształcenia Ustawicznego**

ul. Mickiewicza 4 98-200 Sieradz
tel./fax: (043) 822 38 44
email: sekretariat@ckusieradz.pl
www.ckusieradz.pl
kurs kwalifikacyjny technik handlowiec

- **Zespół Szkół Zawodowych nr 1 im. Obrońców Westerplatte**

ul. Żeromskiego 10, 98-220 Zduńska Wola
tel./fax: (043) 823 30 61
e-mail: zsznr1zdwola@interia.pl
www.zsznr1.pl
Technikum handlowe

Więcej informacji
o zawodzie znajdziesz w :

**Centrum Informacji
i Planowania Kariery Zawodowej
w Łodzi:**

ul. Wólczańska 49, 90-608 Łódź,
Tel. (42) 66 30 255, 66 30 273

oraz oddziałach:

w Piotrkowie Trybunalskim:

ul. Starowarszawska 4, 97-300 Piotrków Tryb.
tel. 42 60 30 225, 60 30 273

w Sieradzu:

ul. 3 Maja 7, 98-200 Sieradz
tel. 43 822 81 84, 822 81 86

w Skierniewicach:

ul. Senatorska 10, 96-100 Skierniewice
tel. 46 833 39 74, 833 36 50



Wojewódzki Urząd
Pracy w Łodzi



Informacja o zawodzie

Technik handlowiec

[Klasyfikacja Zawodów i Specjalności:522305](#)



Wojewódzki Urząd Pracy w Łodzi
Centrum Informacji
i Planowania Kariery Zawodowej

Sieradz 2016

Technik handlowiec organizuje działalność handlową w przedsiębiorstwie produkcyjno-usługowym i funkcjonowanie firmy handlowej, analizuje rynek pod względem oczekiwań i potrzeb klientów oraz ich zachowań rynkowych.

Zadania zawodowe:

- organizacja komórki handlowej w firmie produkcyjno-usługowej,
- organizacja, rejestrowanie i uruchamianie działalności małej firmy handlowej (handlu hurtowego i detalicznego),
- prowadzenie działalności akwizycyjnej
- planowanie poziomu, struktury geograficznej, asortymentowej, odbiorców oraz form sprzedaży towarów i usług (w tym formy internetowej),
- samodzielne lub we współdziałaniu z przełożonymi, opracowywanie projektu strategii marketingowej firmy, programu jej wdrożenia,
- badanie rynku, czynników kształtujących oczekiwania, potrzeby i możliwości nabywcze klientów; podejmowanie działań, mających na celu pozyskanie nowych klientów i rynków oraz umacnianie pozycji już osiągniętych,
- prowadzenie negocjacji z dostawcami i odbiorcami towarów i usług,
- przygotowywanie oraz zawieranie umów handlowych, zgodnie z pełnomocnictwami swoich przełożonych,

- stosowanie różnych form i technik sprzedaży hurtowej i detalicznej; przygotowywanie właściwej dokumentacji sprzedaży towarów i usług, w tym faktur, gwarancji; załatwianie reklamacji klientów,
- analiza kosztów działalności podmiotu gospodarczego, ze szczególnym uwzględnieniem kosztów handlowych.

Warunki podjęcia pracy w zawodzie:

Kandydat, który chce podjąć pracę w zawodzie technik handlowiec musi mieć ukończoną szkołę ponadgimnazjalną kształcąca w zawodzie technik handlowiec. Nauka w technikum trwa cztery lata, kończy się państwowym egzaminem zawodowym po zdaniu, którego absolwent otrzymuje tytuł technika handlowca. Zawód technik handlowiec można uzyskać, także kończąc kurs kwalifikacyjny, trwający dwa lata pod warunkiem, że kandydat posiada inne wykształcenie średnie. Ponadto posiadacz dyplomu potwierdzającego kwalifikacje zawodowe w zawodzie technik handlowiec powinien posiadać odpowiednio wysokie kompetencje zawodowe oraz doświadczenie w organizowaniu pracy.

Wymagania psychofizyczne :

- dobry stan zdrowia,
- wysoki poziom aktywności,
- zrównoważenie emocjonalne,
- odporność psychiczna na stres, opanowanie,
- dobra pamięć
- odpowiedzialność
- systematyczność i dokładność
- obiektywizm, uczciwość
- otwartość na innowacje organizacyjno- techniczne i technologiczne,

- gotowość do stałego podnoszenia kwalifikacji.

Źródło: <http://forum.egzaminzawodowy.info/tematy568/technik-handlowiec-informacje-o-zawodzie-vt195.html> dostępne na 10.10.2016r

Przeciwwskazania do wykonywania zawodu:

- wszelkie wady wzroku,
- choroby uszu, niedosłuch,
- zaburzenia równowagi,
- choroby układu ruchowego,(zaburzenia sprawności kończyn, zwłaszcza rąk, płaskostopie),
- uzależnienia.

Możliwości i szanse zatrudnienia:

Technik handlowiec może znaleźć zatrudnienie w przedsiębiorstwach handlowych jako specjalista do spraw marketingu, a także w działach handlowych, reklamy i księgowości. Technik Handlowiec może też prowadzić własną działalność gospodarczą.

Place:

Wynagrodzenie technika handlowca uzależnione jest od jego doświadczenia, a także kondycji ekonomicznej firmy. Mediana zarobków handlowca w firmie, gdzie pracuje od 1 do 9 osób, wynosi 2825 zł brutto. W małym przedsiębiorstwie (od 10 do 49 osób) przedstawiciel handlowy zarabia 3200 zł brutto. Natomiast w firmie, gdzie jest zatrudnionych od 50 do 249 osób, handlowiec ma szansę na pensję wysokości 3750 zł brutto miesięcznie. Największe dochody można osiągnąć pracując w dużych firmach – w zakładzie od 250 do 999 osób mediana wynagrodzenia wynosi 3800 zł brutto, a w firmach powyżej 1000 pracowników 4100 zł brutto.

Źródło:<http://finanse.wp.pl/kat,18453,title,Ile-zarabiaja-i-jakie-musza-miec-kwalifikacje-pracujacy-w-handlu,wid,12375414,wiadomosc.html> data dostępu 07.11.2016 r.