

Kształcenie:

Do podjęcia pracy w zawodzie akwizytora nie jest wymagane szczególne wykształcenie, kwalifikacje w zawodzie można uzyskać poprzez uczestnictwo w kursach i szkoleniach dotyczących marketingu, sprzedaży, obsługi klienta itp., bądź w drodze nieformalnej: poprzez stopniowe zdobywanie umiejętności zawodowych w praktyce.

Często same firmy zatrudniające akwizytorów oferują dla rozpoczynających pracę szkolenia przygotowujące do pracy w tym zawodzie.

Szeroka oferta kursów i szkoleń dostępna jest między innymi w poniższych w serwisach internetowych:

www.inwestycjawkadry.info.pl/

www.szkolenia.com

edustacja.pl

msp.money.pl/szkolenia/lodz,miasto,54,e.html

**Więcej informacji
o zawodzie znajdziesz w:**

Centrum Informacji i Planowania Kariery Zawodowej: w Łodzi:

ul. Wólczańska 49, 90-608 Łódź,
Tel. (42) 66 30 255, 66 30 273

oraz oddziałach:

w Piotrkowie Trybunalskim:

ul. Starowarszawska 4, 97-300 Piotrków Tryb.
Tel. (44) 649 60 87, 647 74 01

w Sieradzu:

ul. 3 Maja 7, 98-200 Sieradz
Tel. (43) 822 81 84, 822 81 86

w Skierniewicach:

ul. Jagiellońska 28, 96-100 Skierniewice
Tel. (46) 833 39 74, 833 36 50



Wojewódzki Urząd
Pracy w Łodzi



Akwizytor

Klasyfikacja Zawodów i Specjalności: 524301



**Wojewódzki Urząd Pracy w Łodzi
Centrum Informacji
i Planowania Kariery Zawodowej
Oddział w Piotrkowie Trybunalskim**

Piotrków Trybunalski 2015

Akwizytor zajmuje się pozyskiwaniem nabywców, zbieraniem zamówień oraz ich realizacją w formie sprzedaży bezpośredniej towarów lub usług.

Zadania zawodowe:

- utrzymywanie kontaktów ze stałymi nabywcami;
- przedstawianie swoim nabywcom aktualnej oferty produktów lub usług;
- składanie i negocjowanie oferty;
- odpowiednia reklama produktów lub usług klientom zainteresowanym ich zakupem;
- pozyskiwanie nowych nabywców;
- poszerzanie wiedzy o sprzedawanych produktach lub usługach, dbanie o wzory, próbki, katalogi;
- prowadzenie rozliczeń finansowych związanych ze sprzedażą oferowanych produktów lub usług;
- kontrolowanie zapasów magazynowych;
- zajmowanie się składanymi reklamacjami;
- uczestniczenie w promocji firmy lub marki, na rzecz której realizowana jest sprzedaż.

Warunki podjęcia pracy w zawodzie:

Do podjęcia pracy w zawodzie akwizytora nie jest wymagane szczególne wykształcenie kierunkowe, aczkolwiek pracodawcy preferują osoby z wykształceniem średnim. Ze względu na konieczność pokonywania w ciągu dnia dużych odległości wymagane jest również posiadanie prawa jazdy (minimum kat. B.) oraz doświadczenie w prowadzeniu pojazdów. Mile widziane są też: wiedza i doświadczenie w sprzedaży oraz wiedza z zakresu towaroznawstwa, dotycząca produktów lub usług, które będą sprzedawane.

Wymagania psychofizyczne:

Wykonywanie zawodu akwizytora wymaga umiejętności nawiązywania kontaktów z klientami oraz wysokiej komunikatywności. Akwizytor powinien umieć przekazać informacje o produkcie czy usłudze w sposób czytelny, posługując się poprawnym słownictwem i wymową, a jednocześnie dostosowany do poziomu klienta. Musi być dobrze przygotowany do rozmowy z klientem, a jednocześnie być osobą elastyczną i pomysłową, umieć nakłonić i przekonać klienta do swojej oferty. propozycji. Ważne jest posiadanie umiejętności organizacyjnych, samodzielności, zdyscyplinowania a także dużej odporności na stres. Akwizytor powinien być również osobą gotową do ciągłego doskonalenia umiejętności oraz lojalną i uczciwą wobec firmy oraz klientów.

Przeciwwskazania do wykonywania zawodu:

Podstawowymi przeciwwskazaniami do podjęcia pracy w zawodzie akwizytora są zaburzenia sprawności kończyn górnych i dolnych oraz wady wymowy, które uniemożliwiają komunikację werbalną z klientem. W zawodzie tym ważne jest też tzw. pierwsze wrażenie, stąd pod uwagę brana jest też miła aparycja.

Możliwości i szanse zatrudnienia:

Akwizytor może być zatrudniony w firmach zajmujących się handlem detalicznym oraz w firmach zajmujących się sprzedażą towarów specjalistycznych lub prowadzących usługi. Zadania zawodowe może realizować także na rzecz innej firmy w ramach własnej działalności gospodarczej.

Place:

Zarobki na tym stanowisku są zwykle uzależnione od efektów pracy: ilości sprzedanych produktów czy zrealizowanych zamówień. Wynagrodzenie zawiera się w przedziale od 1500 do 5000 zł brutto, przy czym średnie wynagrodzenie wynosi 3300 zł [www.moja-pensja.pl dostępna dnia 16.04.2015].