

Kształcenie:

Zawód agenta ubezpieczeniowego nabywa się poprzez odbycie odpowiedniego szkolenia.

Podmiotami szkolącymi w zawodzie Agent ubezpieczeniowy są:

- PWB Grupa Szkoleniowa Sp. z o.o.
Ul. Chłopickiego 1a
05-410 Józefów
tel. +48 510 281 054
e-mail: bwujec@pwb.pl
- FMG International S.A.
ul. Idzikowskiego 2 A
00-710 Warszawa
tel.: +48 22 840 70 90, fax: +48 22 840 70 91
e-mail: info@fmg.com.pl
- Kursy-online:
tel. +48 (0) 68 451 08 88 wew. 33
e-szkolenia@4system.com

**Więcej informacji
o zawodzie znajdziesz w :**

Centrum Informacji i Planowania Kariery Zawodowej w Łodzi:

ul. Wólczańska 49, 90-608 Łódź,
Tel. (42) 66 30 255, 66 30 273

oraz oddziałach:

w Piotrkowie Trybunalskim:
ul. Starowarszawska 4, 97-300 Piotrków Tryb.
tel. 42 60 30 225, 60 30 273

w Sieradzu:
ul. 3 Maja 7, 98-200 Sieradz
tel. 43 822 81 84, 822 81 86

w Skierniewicach:
ul. Senatorska 10, 96-100 Skierniewice
tel. 46 833 39 74, 833 36 50



Wojewódzki Urząd
Pracy w Łodzi



Informacja o zawodzie

Agent Ubezpieczeniowy

Klasyfikacja Zawodów i Specjalności: 341201



**Wojewódzki Urząd Pracy w Łodzi
Centrum Informacji
i Planowania Kariery Zawodowej**

Sieradz, 2017

Agent ubezpieczeniowy- zajmuje się pośrednictwem w zawarciu umowy ubezpieczenia pomiędzy ubezpieczycielem a ubezpieczającym (gdzie przedmiotem ubezpieczenia może być zarówno osoba, jak i mienie/majątek). Pełnienie roli pośrednika – opartej o nadane przez ubezpieczyciela pełnomocnictwo – wymaga od agenta ubezpieczeniowego, poza doskonałym przygotowaniem merytorycznym w obszarze ubezpieczeń, jakie oferuje, wysokich zdolności interpersonalnych. Agent ubezpieczeniowy znaczną część czasu spędzanego w pracy poświęca na identyfikację potencjalnych klientów i dotarcie do nich.

Zadania zawodowe:

- Poszukiwanie, nawiązywanie kontaktów, organizowanie i odbywanie spotkań handlowych z klientami zainteresowanymi ubezpieczeniami.
- Badanie indywidualnych potrzeb klientów w zakresie oferty ubezpieczeniowej.
- Udzielanie informacji klientom o warunkach i rodzajach oferowanych usług ubezpieczeniowych.
- Opracowywanie i przedstawienie klientom ofert ubezpieczenia.
- Spisywanie z klientem wniosków o ubezpieczenie, zawieranie i dostarczanie umów.
- Obliczanie i inkasowanie należnych ubezpieczycielowi składek i przekazywanie ich do ubezpieczyciela.
- Dokonywanie oględzin i ocena ryzyka zgłoszonego do ubezpieczenia, kierowanie na badania lub oględziny przedmiotu ubezpieczenia.
- Gromadzenie i tworzenie bazy danych potencjalnych klientów zainteresowanych ubezpieczeniem.
- Udzielanie klientowi niezbędnych informacji i pomocy w razie zaistnienia zdarzenia objętego ubezpieczeniem.

Warunki podjęcia pracy w zawodzie:

Warunkiem podjęcia pracy jako agent ubezpieczeniowy jest posiadanie minimum średniego wykształcenia. Przedsiębiorstwa i firmy ubezpieczeniowe przygotowują swoich pracowników do profesjonalnego wykonywania zawodu agenta, na specjalnych kursach i szkoleniach. Od kandydatów do pracy wymagane jest zezwolenie na prowadzenie własnej działalności gospodarczej. Dobrze widziane jest posiadanie prawa jazdy, lecz nie oznacza, że jest ono niezbędne. Pracę agenta ubezpieczeniowego podejmują niejednokrotnie osoby z wykształceniem wyższym kierunkowym.

Ustawa z dnia 22 maja 2003 roku o pośrednictwie ubezpieczeniowym (Dz.U. 2003 nr 124 poz. 1154) wyznacza odpowiednie kryteria, jakie musi spełniać kandydat na to stanowisko, a są to:

- pełna zdolność do czynności prawnych,
- brak prawomocnych wyroków skazujących za umyślne przestępstwa przeciw zdrowiu i życiu, wymiarowi sprawiedliwości, ochronie informacji, wiarygodności dokumentów, mieniu, obrotowi gospodarczemu, obrotowi pieniędzmi i papierami wartościowymi oraz za przestępstwa skarbowe;
- udzielenie rękojmi należytego wykonywania czynności agencyjnych,
- posiadanie co najmniej wykształcenia średniego,
- zdanie egzaminu, który przeprowadza zakład ubezpieczeń.

Wymagania psychofizyczne :

To idealny kierunek dla osób, które charakteryzuje:

- samodzielność i umiejętność stworzenia własnego planu pracy
- spostrzegawczość;
- łatwość w nawiązywaniu kontaktów;
- zdolność przekonywania i cierpliwość;
- zdolność koncentracji w niesprzyjających warunkach;
- cierpliwość;

- odporność psychiczna;
- mobilność intelektualna;
- ogólny dobry stan zdrowia.

Przeciwwskazania do wykonywania zawodu:

Agentem ubezpieczeniowym nie powinna zostać osoba, którą cechują:

- wady wymowy;
- zaburzenia równowagi;
- choroby gardła i krtani;
- Uzależnienia.

Możliwości i szanse zatrudnienia:

Wielką zaletą pracy w tym zawodzie jest możliwość uzyskania zatrudnienia przez ludzi w różnym wieku. Warunki formalne dotyczą tylko wykształcenia średniego. Osoby mające dłuższą przerwę w pracy lub będące w wieku 50+, zdrowe i sprawnie fizycznie, także mają szansę znalezienia zatrudnienia. Zaletą wieku dojrzałego w zawodzie agenta, jest duża dyspozycyjność i pewne cechy psychiczne, rzadko cechujące ludzi młodych (jak na przykład opanowanie i cierpliwość). Organizowane przez firmę szkolenia i treningi pozwalają podnieść kwalifikacje co w szczególności wystarcza przygotować do pracy w tym zawodzie. Osoby ambitne i operatywne mogą osiągać znaczne wyniki.

Place:

Miesięczne wynagrodzenie całkowite (mediana*) na tym stanowisku wynosi 3 264 PLN brutto. Co drugi agent/doradca ubezpieczeniowy otrzymuje pensję od 2 445 PLN do 4 778 PLN. 25% najgorzej wynagradzanych agentów/doradców ubezpieczeniowych zarabia poniżej 2 445 PLN brutto. Na zarobki powyżej 4 778 PLN brutto może liczyć grupa 25% najlepiej opłacanych agentów/doradców ubezpieczeniowych.

źródło: <http://wynagrodzenia.pl/moja-placa/ile-zarabia-agent-doradca-ubezpieczeniowy>. Dostępne na 25.09.2017r.