

Kształcenie:

Po pozytywnej opinii, kandydat kierowany jest na kurs podstawowy z negocjacji. Dopiero po jego pozytywnym ukończeniu zostaje policyjnym negocjatorem.

**Więcej informacji
o zawodzie znajdziesz w:**

Centrum Informacji i Planowania Kariery Zawodowej: w Łodzi:

ul. Wólczańska 49, 90-608 Łódź,
tel. (42) 66 30 255, 66 30 273

oraz oddziałach:

w Piotrkowie Trybunalskim:

ul. Wojska Polskiego 2,
97 - 300 Piotrków Trybunalski,
tel. (44) 649 60 87

w Sieradzu:

ul. 3 Maja 7, 98 - 200 Sieradz
tel. (43) 822 81 84, 822 81 86

w Skierniewicach:

ul. Senatorska 10, 96 - 100 Skierniewice
tel. (46) 833 39 74, 833 36 50



Wojewódzki Urząd
Pracy w Łodzi



Negocjator policyjny

Klasyfikacja Zawodów i Specjalności: 335501



Źródło: Policja Polska

**Wojewódzki Urząd Pracy w Łodzi
Centrum Informacji
i Planowania Kariery Zawodowej**

Negocjator policyjny to osoba zajmująca się pomocą w ratowaniu ludzkiego życia i zdrowia w sytuacjach kryzysowych takich jak:

- zapowiedź samobójstwa, wzięcie i przetrzymywanie zakładników,
- uprowadzenie dla okupu, groźba użycia broni, niebezpiecznego narzędzia albo materiału wybuchowego;
- podejmuje negocjacje z osobą zagrażającą swojemu życiu lub z przestępcą zagrażającym życiu innych ludzi lub mieniu;
- zawiera układ z osobą w sytuacji kryzysowej;
- przestrzega zasad negocjacyjnych.

Zadania zawodowe:

Do zadań zawodowych negocjatora policyjnego należą:

- przyjęcie zlecenia na rozpoczęcie negocjacji oraz podział zadań w zespole negocjacyjnym;
- ocena i diagnoza sytuacji kryzysowej: poznanie zamiarów osoby, jego stanu psychicznego, planów i rzeczywistości wysuwanych groźb;
- wybór najlepszej metody i taktyki rozwiązania sytuacji kryzysowej: wysłuchanie racji osoby w takiej sytuacji, gra na zwłokę, układ z przestępcą i pozorna realizacja jego żądań, obniżenie emocji przeciwnika zwiększające racjonalność jego działań;
- podjęcie rozmów z osobą wywołującą sytuację kryzysową z wykorzystaniem odpowiednich środków technicznych zapewniających niezbędne bezpieczeństwo;
- przekonywanie osoby w sytuacji kryzysowej do zaniechania działań zagrażających jej życiu lub zaniechania popełnienia przestępstwa;
- uzyskanie psychicznej przewagi nad przeciwnikiem z wykorzystaniem zasad wywierania wpływu na jego zachowanie oraz

własnego doświadczenia negocjacyjnego i życiowego;

- zawarcie układu z osobą w sytuacji kryzysowej;
- przestrzeganie zasad negocjacyjnych takich jak: podporządkowania działań sił porządkowych w sprawie bezpieczeństwa oraz stworzenie dogodnych warunków operacyjnych do unieszkodliwienia przestępcy;
- współpraca z konsultantami: psychologiem policyjnym, pirotechnikiem, strażakiem, grupą operacyjną w zależności od charakteru sytuacji kryzysowej itp.;
- podsumowanie i omówienie sytuacji kryzysowej w kontekście popełnionych błędów i dobrych rozwiązań sytuacji kryzysowej;
- podejmowanie działań na rzecz profilaktyki rozwiązywania sytuacji kryzysowych;
- stałe doskonalenie umiejętności negocjacyjnych, wymiana oraz zdobywanie nowych doświadczeń;
- wykonywanie zadań wojewódzkiego koordynatora negocjatorów;
- łączenie zadań zawodowych negocjatora z obowiązkami policjanta;
- uczestnictwo w operacjach antyterrorystycznych;
- zabezpieczanie protestów społecznych oraz okupacji budynków.

Warunki podjęcia pracy w zawodzie:

Aby zostać policyjnym negocjatorem, trzeba być policjantem (minimum 3 lata służby). W komendach wojewódzkich policji są ogłaszane nabory na policyjnych negocjatorów. Kandydaci przechodzą rozmowę z koordynatorem wojewódzkim, który kieruje ich na rozszerzone badania psychologiczne, sprawdzające predyspozycje do pracy negocjatora.

Wymagania psychofizyczne:

Do najważniejszych wymagań należą:

- dobry słuch, wzrok;
 - spostrzegawczość, zdolność koncentracji uwagi i jednocześnie jej podzielność;
 - cierpliwość, wytrwałość oraz odpowiedzialność.
- Praca w tym zawodzie wymaga również wysokiej odporności emocjonalnej i dokładności. Kandydat musi być silnie zmotywowany, a ze względu na nienormowany czas pracy musi wykazywać się dużą wytrzymałością (fizyczną i psychiczną). Przydatna jest dobra organizacja, umiejętność szybkiego podejmowania decyzji, łatwość w adaptacji do zmieniających się okoliczności. Ważną składową są kompetencje miękkie, szczególnie w obszarze komunikacji.

Przeciwwskazania do wykonywania zawodu:

W przypadku tego zawodu trudno mówić o konkretnych przeciwwskazaniach. Z pewnością utrudnieniem będzie niska wytrzymałość fizyczna i psychiczna; trudom tej pracy może nie podołać osoba o niskiej tolerancji na zmiany – środowisko pracy negocjatora policyjnego jest bardzo dynamiczne, zmienne.

Możliwości i szanse zatrudnienia:

W każdej komendzie wojewódzkiej policji funkcjonują nietatowe zespoły negocjacyjne. W ich skład wchodzi policjanci, dla których prowadzenie negocjacji jest dodatkowym zajęciem. W Biurze Operacji Antyterrorystycznych KGP zadania z tego zakresu realizuje Sekcja Negocjacji, która prowadzi szkolenia dla negocjatorów, koordynuje ich działania, a w razie potrzeby przemieszcza się dowolne miejsce kraju, żeby wesprzeć działania nietatowych negocjatorów (sekcja ta ma charakter etatowy).