

## Kształcenie:

W Polsce nie prowadzi się kształcenia **brokerów edukacyjnych** w systemie szkolnictwa wyższego. Jednak specyfika zawodu wymaga, aby broker posiadał wykształcenie wyższe o kierunku społecznym lub ekonomicznym. Wskazane jest także ukończenie studiów podyplomowych o kierunku broker edukacyjny oraz kursów i szkoleń rozszerzających zakres kompetencji zawodowych, oferowanych przez szkoły wyższe i instytucje szkoleniowe różnego typu. Niezwykle istotne jest też wieloletnie doświadczenie.

Szkolenia doskonalące w zawodzie **broker edukacyjny** oferują liczne instytucje szkoleniowe. Broker edukacyjny może podwyższać swoje kwalifikacje i rozwijać kompetencje poprzez udział w międzynarodowych i krajowych konferencjach, seminariach i targach branżowych organizowanych przez:

- uczelnie wyższe,
- instytuty naukowo-badawcze,
- organizacje branżowe,
- firmy komercyjne.

Ważną formą doskonalenia zawodowego jest samokształcenie, w tym korzystanie z otwartych zasobów edukacyjnych.

Więcej informacji  
o zawodzie znajdziesz w:

### Centrum Informacji i Planowania Kariery Zawodowej: w Łodzi:

ul. Wólczańska 49, 90-608 Łódź,  
tel. (42) 66 30 255, 66 30 273

oraz oddziałach:

#### w Piotrkowie Trybunalskim:

ul. Wojska Polskiego 2,  
97-300 Piotrków Trybunalski  
tel. (44) 649 60 87

w Sieradzu:

ul. 3 Maja 7, 98-200 Sieradz  
tel. (43) 822 81 84, 822 81 86

w Skierniewicach:

ul. Senatorska 10, 96-100 Skierniewice  
tel. (46) 833 39 74, 833 36 50



Wojewódzki Urząd  
Pracy w Łodzi



## Broker edukacyjny

Klasyfikacja Zawodów i Specjalności: 242401



<https://www.medyk.edu.pl/blog/czym-zajmuje-sie-broker-edukacyjny> - dostęp 20.03.2020

Wojewódzki Urząd Pracy w Łodzi  
Centrum Informacji  
i Planowania Kariery Zawodowej  
Oddział w Piotrkowie Trybunalskim

**Broker edukacyjny** udziela porad dotyczących edukacji, dobiera kierunek, rodzaj, poziom szkolenia, konfrontując je z potrzebami rynku, uwzględniając koszty i indywidualne możliwości psychofizyczne klienta, a także pośredniczy między klientem a rynkiem szkoleniowym, w szczególności w zawieraniu umów w zakresie kształcenia, doskonalenia i przekwalifikowania zawodowego. Głównym celem pracy brokera edukacyjnego jest skojarzenie oczekiwań i potrzeb edukacyjnych klienta z ofertą szkoleniową oraz zapotrzebowaniem rynku pracy na osoby o danych kwalifikacjach i kompetencjach zawodowych. Broker edukacyjny analizuje, monitoruje rynek wszystkich typów usług edukacyjnych, w tym również szkół średnich, pomaturalnych i uczelni wyższych, tworząc bazę informacji edukacyjnej. Dokonuje selekcji i weryfikacji, opracowuje specyfikacje oraz kryteria doboru ofert szkoleniowych.

#### **Zadania zawodowe:**

- gromadzenie i stała aktualizacja informacji dotyczących oferty edukacyjnej, w tym kształcenia zawodowego, przede wszystkim na lokalnym rynku pracy, ale także ogólnokrajowym i europejskim;
- udostępnianie informacji edukacyjnych oraz zawodowych, dotyczących w szczególności krajowych i europejskich strategii oraz programów edukacyjnych, zasad porównywalności dyplomów i certyfikatów;
- udzielanie indywidualnych porad edukacyjnych i zawodowych na podstawie wywiadu oraz szczegółowej analizy

predyspozycji i potrzeb zainteresowanej osoby;

- pośredniczenie pomiędzy klientem a instytucjami szkoleniowymi, zawieranie umów szkoleniowych, monitoring realizacji przebiegu zlecenia, weryfikacja opinii klienta i oferenta szkoleń;
- współpraca z instytucjami szkoleniowymi i instytucjami rynku pracy;
- prowadzenie i przechowywanie dokumentacji związanej z prowadzoną działalnością.

#### **Warunki podjęcia pracy w zawodzie:**

Broker edukacyjny powinien posiadać wykształcenie wyższe (przynajmniej I stopnia), najlepiej na kierunkach: doradztwo zawodowe, pedagogika, andragogika, psychologia, socjologia, praca socjalna. Wskazane jest też ukończenie studiów podyplomowych na specjalności: broker edukacyjny. Kandydat powinien wykazać się wiedzą i umiejętnościami w zakresie zarządzania zasobami ludzkimi, public relations oraz szeroko rozumianymi kompetencjami organizacyjnymi. Niezbędna jest też znajomość rynku pracy, rynku usług szkoleniowych, rynku edukacyjnego (również w wymiarze europejskim) oraz ogólna wiedza na temat gospodarczych trendów rozwojowych. Dodatkowo broker edukacyjny powinien sprawnie obsługiwać sprzęt komputerowy i multimedialny. Pomocna w pracy może być dobra znajomość języka obcego, języka migowego i posiadanie prawa jazdy.

#### **Wymagania psychofizyczne:**

Broker edukacyjny powinien cechować się bardzo wysoko rozwiniętymi umiejętnościami interpersonalnymi: nawiązywania oraz utrzymywania kontaktów, dostosowania środków komunikacji do poziomu klienta, wywierania wpływu, rozwiązywania konfliktów oraz umiejętności negocjacyjne. Powinien być osobą życzliwą, opanowaną i cierpliwą. Ważna jest umiejętność analizy i syntezy informacji, wyciągania wniosków, a przy tym innowacyjność i kreatywność. W pracy przydaje się też umiejętność dobrej organizacji pracy, kontrolowanie stresu i niwelowanie objawów wypalenia zawodowego.

#### **Przeciwwskazania do wykonywania zawodu:**

Zawód brokera edukacyjnego nie wymaga spełniania jakichś szczególnych warunków fizycznych. Przeciwwskazaniem do podjęcia pracy w tym zawodzie może być niepełnosprawność umysłowa, zaburzenia emocjonalne oraz poważne wady wzroku i słuchu.

#### **Możliwości i szanse zatrudnienia:**

Osoby zatrudnione na stanowisku brokera edukacyjnego prowadzą najczęściej własną działalność gospodarczą, realizując zleczone projekty i zamówienia. Mogą też pracować jako doradcy edukacyjni w firmach consultingowych, stowarzyszeniach oraz fundacjach, agencjach zatrudnienia, szkołach.